

УДК 33.054.22

## ПРИБЫЛЬ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ТАМОЖЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКИМ ТЕРМИНАЛОМ В УСЛОВИЯХ ВНЕШНИХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ

Яргина Н.Ю., Афонина К.Д.

*Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии;*

## PROFIT AS AN INDICATOR OF MANAGEMENT EFFICIENCY OF A CUSTOMS AND LOGISTICS TERMINAL UNDER EXTERNAL ECONOMIC RISKS

Yargina N.Yu., Afonina K.D.

*St. Petersburg named after V.B. Bobkov branch of the Russian Customs Academy*

### Аннотация

В статье рассмотрено значение прибыли как показателя эффективности управления таможенно-логистическим терминалом в условиях санкционной политики, проводимой рядом иностранных государств. Таможенно-логистические терминалы очень чувствительны к внешним экономическим факторам из-за специфики их деятельности и расположения. С другой стороны, специфика их деятельности и расположения не позволяют данным предприятиям проводить гибкую экономическую политику, расширять или изменять основной вид экономической деятельности. Таким образом, только продуманная экономическая политика позволяет обеспечить стабильность работы таможенно-логистического терминала в условиях нестабильной внешней экономической среды.

**Ключевые слова:** прибыль, экономическая политика предприятия, таможенно-логистический терминал, санкции.

### Abstract

The article considers the value of profit as an indicator of the efficiency of management of a customs and logistics terminal in terms of the sanction policy pursued by a number of foreign countries. Customs and logistics terminals are very sensitive to external economic factors due to the specifics of their activities and location. On the other hand, the specifics of their activities and location do not allow these enterprises to pursue a flexible economic policy, to expand or change the main type of economic activity. Thus, only a well-thought-out economic policy ensures the stability of the customs and logistics terminal in an unstable external economic environment.

**Keywords:** profit, economic policy of an enterprise, customs and logistics terminal, sanctions.

Прибыль является ключевой целью деятельности коммерческого предприятия. Объемы прибыли как получаемой, так и прогнозируемой, обуславливают перспективное развитие предприятия. В современных экономических реалиях повышение прибыли становится приоритетной задачей. Решение данной задачи обеспечивает финансовую стабильность организации.

В хрестоматийном определении прибыль представляет собой разницу между доходами (выручкой от реализации товаров и услуг, произведенных на данном предприятии) и фактическими затратами на производство коммерческим предприятием продукции или оказание им услуг [1].

Источником прибыли предприятия выступает совокупный доход, который представляет собой суммарные денежные средства, получаемые организацией от всех видов деятельности (поступления от выполнения работ и оказания услуг, операционные, внереализационные и чрезвычайные доходы).

Эффективность политики и способ управления прибылью предприятия определяется методами её формирования и технологиями распределения прибыли ее руководством.

Распределение (или распределение) прибыли представляет собой процесс со-

здания направлений её дальнейшего использования, определяемый целями и задачами развития конкретного предприятия.

В процессе распределения прибыли предприятия обычно её направляют по следующим главным направлениям [2]:

1. Формирование суммы налоговых вычетов за счёт прибыли;

2. Формирование суммы льготированной прибыли;

3. Формирование капитализируемой части прибыли, т.е. средств, направляемых на инвестирование совершенствования производства, средства, направляемых на формирование запасного фонда, а так же прочие варианты капитализации прибыли предприятия. Т.е. на формирование фонда сбережения предприятия.

4. Формирование фонда потребления, т.е. средств, которые направляются на уплату доходов владельцам имущества, на материальное поощрение и социальные нужды персонала, а так же другие формы расхода прибыли.

Принципы распределения прибыли определяют совокупность основополагающих аспектов деятельности предприятия, оказывая воздействие на эффективность ее деятельности.

Распределение прибыли предприятия производится в соответствии со специально разработанной политикой (основу данной политики составляет дивидендная политика), разработка которой – одна из самых сложных задач организации по формированию общей стратегии управления прибылью организации. Данная стратегия должна быть в русле общей политики развития организации, которая включает в себя как увеличение ее капитализации и обеспечение необходимого количества инвестиционных ресурсов, так и гарантирование обеспечения материальных запросов учредителей и трудового коллектива. Кроме этого, при разработке политики распределения прибыли необходимо учитывать различные мотивации учредителей – получение высокой текущей прибыли или постепенное достижение ее высоких размеров в долгосрочной перспективе [3].

Первостепенная цель политики распределения прибыли организации, остающейся в ее распоряжении, заключается в определении оптимального соотношения капитализируемой и расходимой части прибыли с учетом всех внутренних и внешних факторов, направленном на прогрессивное развитие предприятия.

На основании главной цели руководство организации решает следующие задачи при распределении прибыли предприятия:

1. Получение дивидендов учредителями предприятия.

2. Формирование капитализируемой части прибыли для решения задач прогрессивного развития предприятия.

3. Материальное стимулирование членов трудового коллектива и обеспечение его социальной защиты.

4. Формирование необходимых объемов резервного и других фондов организации.

Решение данных основных задач и лежит в основе распределения прибыли организации. Распределение прибыли индивидуально для каждой конкретной организации в зависимости от большого количества внутренних и внешних факторов и существующих рисков и во многом определяет ее последующую хозяйственную деятельность.

Существует две основные группы факторов, оказывающих влияние на распределение прибыли (Рис. 1):

1. Первую группу составляют внешние факторы, которые включают в себя налоговые и правовые ограничения, политическую и экономическую ситуацию в регионе, спрос на производимую продукцию или услуги данной фирмы, конкуренцию, состояние на фондовом рынке и так далее.

2. Вторую группу составляют внутренние факторы, которые включают в себя рентабельность предприятия, запросы и аппетиты учредителей и менеджмента организации, существующие риски, состояние платежеспособности предприятия, существующие перспективы реализации различных проектов.

Указанные две группы факторов определяют пропорции распределения прибыли предприятия и определяют дальнейшее его развитие.

Таким образом, разработка стратегии по оптимальному распределению прибыли предприятия является первостепенной задачей, решение которой определяет дальнейшее функционирование и развитие организации, позволяет удовлетворить интересы учредителей, инвесторов и персонала фирмы. Учет всех перечисленных факторов позволяет пересмотреть пропорции распределения доходов организации и распределить прибыль таким образом, чтобы обеспечить ее дальнейший прогрессивный рост.



Рис. 1. Совокупность внутренних и внешних факторов, определяющих экономическое поведение предприятия

В целях содействия инфраструктурному развитию приграничных субъектов Российской Федерации, а также минимизации транспортной нагрузки на крупные города Российской Федерации, обусловленной возрастающими объемами внешней торговли, Правительство Российской Федерации была разработана Концепция таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации [4].

Итогом реализации указанной Концепции стало развитие в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации, таможенной и транспортно-логистической инфраструктуры, в частности таможенно-логистических терминалов, на территории которых расположены здания и сооружения, оказываются логистические услуги, услуги, связанные с проведением таможенных операций, и другие услуги, а также осуществляются таможенный и иные виды государственного контроля.

Развертывание сети таможенно-логистических терминалов осуществляется в зависимости от интенсивности и объема товаропотоков. Реализация таких мер позволяет не только модернизировать существующую транспортную инфраструктуру и

складские комплексы, но и содействовать развитию транзитного потенциала Российской Федерации.

Выбор правильных принципов формирования экономического поведения таможенно-логистического терминала является основой его успешной экономической деятельности. Очевидно, что преследуя цель достижения максимальной прибыли, таможенно-логистический терминал не заинтересован в совершении невыгодных для себя экономических манипуляций. Являясь по основному виду экономической деятельности производителем услуги «Хранение и складирование прочих грузов» (код 52.10.9 ОКВЭД), таможенно-логистический терминал владеет (на той или иной основе – собственности, аренды и т.д.) средствами производства и может свободно распоряжаться результатами своей деятельности. Кроме того, существует ответственность таможенно-логистического терминала перед потребителями и обществом в целом за оказанные им услуги [5].

Для оценки эффективности и стабильности предприятия необходимо анализировать показатели его экономической деятельности (и в т.ч. прибыль) в динамике. Анализ динамических экономических показателей можно использовать так же и для



Рис. 2. Динамика торгового оборота между Россией и Финляндией и чистой прибыли ЗАО «Восход» в 2013-2017 годах

прогнозирования риска возможных нарушений таможенного законодательства у предприятий-участников внешнеэкономической деятельности [6].

На рисунке 2 представлена зависимость чистой прибыли таможенно-логистического терминала «Восход» от торгового оборота России и Финляндии (т.к. данный таможенно-логистический терминал расположен в зоне ответственности МАПП «Торфяновка» на Российско-Финской границе). Представленные данные говорят о том, что несмотря на определенные финансовые проблемы предприятия в 2014-2016 годах, можно говорить о стабилизации финансового состояния ЗАО «Восход» в 2017 году.

Как известно, конкурентоспособность любого предприятия можно повысить такими методами, как оказание новых услуг или производство новых видов продукции, и, разумеется, формированием спроса на них у потребителей. В данном случае, когда речь о производстве продукции не ведется, а оказываемые услуги довольно специфичны и осуществляются на территории пограничного пункта пропуска с ограниченным

доступом, говорить о каких-то новых услугах сложно. Однако, если будет реализована идея внедрения в практику организации таможенного контроля применения коммерческих инспекционно-досмотровых комплексов [7], то у ТЛТ «Восход» появляются реальные перспективы получать стабильную прибыль.

Таким образом, таможенно-логистические терминалы очень чувствительны к внешним экономическим факторам из-за специфики их деятельности и расположения. С другой стороны, специфика их деятельности и расположения не позволяют данным предприятиям проводить гибкую экономическую политику, расширять или изменять основной вид экономической деятельности. Только продуманная экономическая политика и внедрение в свою деятельность инновационных технологий и позволит обеспечить стабильность работы таможенно-логистического терминала в условиях нестабильной внешней экономической среды.

### Список литературы

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. М.: Инфра-М, 2017. С. 386-392
2. Кулаговская Т.А., Пучкова Е.Е., Жарикова Е.Ю., Глушко И.Д. Анализ прибыли предприятия

как основного показателя финансовой устойчивости // Вестник Северо-Кавказского федерального университета. 2018. № 1 (64). С. 100-105.

3. Ибрагимов Г.М., Ефимов И.Ф. Прибыль предприятия как объект оценки деятельности предприятия // В сборнике: Управление. Экономический анализ. Финансы. Под общ. ред. И.Р. Коцегуловой. 2018. С. 132-134.

4. Распоряжение Правительства РФ № 2575-р от 28.12.2012 (ред. от 10.02.2018) «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года»

5. Полякова А.А., Афонин Д.Н., Яргина Н.Ю. Анализ эффективности таможенной логистики при контейнерных перевозках // Бюллетень инновационных технологий. 2017. Т. 1. № 2 (2). С. 8-13.

6. Зайцева В.А., Афонин Д.Н. Возможности применения динамических методов оценки финансовой устойчивости для выявления преступлений и правонарушений в таможенной сфере // Бюллетень инновационных технологий. 2017. Т. 1. № 3 (3). С. 42-49.

7. Афонин П.Н., Живилова В.Г., Афонин Д.Н. Расширение спектра таможенных услуг путем внедрения организационно-технологической инновации - коммерческого рентгеновского сканирования объектов таможенного контроля // В сборнике: Перспективы и технологии развития экономики и менеджмента сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. Федеральный центр науки и образования «Эвенсис». 2017. С. 6-7.

Поступила в редакцию 19.04.2019

#### Сведения об авторах:

*Яргина Наталья Юрьевна* – старший преподаватель кафедры технических средств таможенного контроля и криминалистики Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии, e-mail: tstk@spbrrta.ru

*Афонина Ксения Дмитриевна* – студент экономического факультета Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии, e-mail: tstk@spbrrta.ru

#### Научный руководитель:

*Афонин Дмитрий Николаевич* – профессор кафедры технических средств таможенного контроля и криминалистики Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии, доктор медицинских наук, доцент, e-mail: tstk@spbrrta.ru

Электронный научно-практический журнал "Бюллетень инновационных технологий" (ISSN 2520-2839) является сетевым средством массовой информации регистрационный номер Эл № ФС77-73203 по вопросам публикации в Журнале обращайтесь по адресу [bitjournal@yandex.ru](mailto:bitjournal@yandex.ru)